

УСЛОВИЯ БОНУСНОЙ ПРОГРАММЫ

1. Общие положения и условия для участия в бонусной программе InnovaGold

Следующие положения и условия отражают Соглашение между Компанией InnovaGold и Покупателем, Владельцем заказа для участия в бонусной программе InnovaGold.

Принятие данного Соглашения предоставляет возможность:

- для каждого Покупателя, Владельца заказа: принимать участие в бонусной программе InnovaGold и получать бонусы от Компани InnovaGold за успешную рекламу товаров и услуг, предоставляемых Компанией через Интернет-магазин.
- для Компании InnovaGold: получать доход от продажи товаров и услуг, распространяемых через интернет.

Для участия в бонусной программе InnovaGold Покупателю необходимо:

- Произвести регистрацию в Интернет-магазине
- Оформить Заказ на покупку товаров и услуг на сумму 5 200€, 13 000€, 39 000€ или 117 000€, включая сбор за обработку Заказа в размере 10 %.
- Оплатить стоимость Купон-заказа.

Купон-Заказ - это платежное средство внутри системы.

В Купон-Заказ входит: Задаток за Набор инвестиционных слитков золота весом до 100 грамм, согласно выбранного Покупателем Заказа и Абонентская плата за интернет обслуживание.

Стоимость Купон-Заказа для START SILVER трехместной таблицы учета заказов составляет 225 €, включая 25 € абонентскую плату за интернет обслуживание.

Стоимость Купон-Заказа для SILVER семиместной таблицы учета заказов составляет 425 €, включая 25 € абонентскую плату за интернет обслуживание за три цикла прохождения данного заказа.

Стоимость Купон-Заказа для START GOLD трехместной таблицы заказов составляет 550,00 €, включая 50,00 € абонентскую плату за интернет обслуживание.

Стоимость Купон-Заказа для GOLD семиместной таблицы учета заказов составляет 1050,00 €, включая 50,00 € абонентскую плату за интернет обслуживание за три цикла прохождения данного заказа.

Стоимость Купон-Заказа для START PLATINUM трехместной таблицы заказов составляет 1550,00 €, включая 50,00 € абонентскую плату за интернет обслуживание.

Стоимость Купон-Заказа для PLATINUM семиместной таблицы учета заказов составляет 3050,00 €, включая 50,00 € абонентскую плату за интернет обслуживание за три цикла прохождения данного заказа.

Стоимость Купон-Заказа для START VIP трехместной таблицы заказов составляет 4550,00 €, включая 50,00 € абонентскую плату за интернет обслуживание.

Стоимость Купон-Заказа для VIP семиместной таблицы учета заказов составляет 9050,00 €, включая 50,00 € абонентскую плату за интернет обслуживание за три цикла прохождения данного заказа.

Участник бонусной программы Интернет - Магазина InnovaGold вправе оформить только один Заказ на своё имя на покупку Набора инвестиционного золота в слитках, в который входит возможность оформить одновременно или автоматически поочередно переходить в заказы на каждую из сумм в 5200 €, 13000 €, 39000 € и 117000 €.

После выполнения заказа Покупатель может автоматически поочередно переходить в новый Заказ или продлить действие предыдущего Заказа, работая с одним и тем же спонсором.

Автоматический переход участником бонусной программы в новый тип заказа бонусной программы может производиться только с текущим спонсором.

В случае нарушения данного условия, компания оставляет за собой право на взыскание штрафных санкций в размере суммы вознаграждения.

В случае, когда участник бонусной программы, уже имеющий Заказ в компании, регистрирует еще один заказа под другим спонсором, по жалобе первого спонсора, второй Заказ клиента будет присоединен к первому Заказу.

2. Бизнес - модель бонусной программы InnovaGold

Бонусная программа InnovaGold разработана только в помощь тем, кто имеет желание продвигать товары компании через Интернет - Магазин на мировом рынке и получать от компании кредитные бонусы за рекламу и привлечение новых клиентов. Обязательным условием является то, что бонусная оплата в виде кредитных бонусов, полученная за рекламную деятельность и привлечение новых клиентов, может быть использована только на покупку слитков инвестиционного золота и товаров в счет исполнения Заказа покупателя.

Бизнес - модель бонусной программы InnovaGold

- Предварительная трехместная таблица учета заказов START SILVER
- Главная семиместная таблица учета заказов SILVER
- Предварительная трехместная таблица учета заказов START GOLD
- Главная семиместная таблица учета заказов GOLD
- Предварительная трехместная таблица учета заказов START PLATINUM
- Главная семиместная таблица учета заказов PLATINUM

- Предварительная трехместная таблица учета заказов START VIP
- Главная семиместная таблица учета заказов VIP

Предварительная трехместная таблица учета заказов START SILVER предназначена для получения кредитных бонусов и для перехода Заказа покупателя на Главную семиместную таблицу учета заказов SILVER.

Главная семиместная таблица учета заказов SILVER предназначена для получения кредитных бонусов для оплаты Заказа покупателя. В первом цикле нового Заказа нового покупателя служит для перехода в предварительную трехместную таблицу учета заказов START GOLD и получения кредитных бонусов для оплаты Заказа покупателя. Для полного исполнения Заказа на 5200 Евро, Заказ покупателя должен пройти три цикла семиместной Главной таблицы учета заказов SILVER. Переход в предварительную трехместную таблицу учета заказов START GOLD происходит только один раз у нового покупателя при прохождении первого цикла семиместной таблицы учета заказов SILVER.

Предварительная трехместная таблица учета заказов START GOLD предназначена для получения кредитных бонусов и для перехода Заказа покупателя на Главную семиместную таблицу учета заказов GOLD.

Главная семиместная таблица учета заказов GOLD предназначена для получения кредитных бонусов для оплаты Заказа покупателя. Первый цикл нового Заказа нового покупателя служит для перехода в предварительную трехместную таблицу учета заказов START PLATINUM и получения кредитных бонусов для оплаты Заказа покупателя. Для полного исполнения Заказа на 13000 Евро, Заказ покупателя должен пройти три цикла семиместной Главной таблицы учета заказов GOLD. Переход в предварительную трехместную таблицу учета заказов START PLATINUM происходит только один раз у нового покупателя при прохождении первого цикла семиместной таблицы учета заказов GOLD.

Предварительная трехместная таблица учета заказов START PLATINUM предназначена для получения кредитных бонусов и для перехода Заказа покупателя на Главную семиместную таблицу учета заказов PLATINUM.

Главная семиместная таблица учета заказов PLATINUM предназначена для получения кредитных бонусов для оплаты Заказа покупателя. В первом цикле нового Заказа нового покупателя служит для перехода в предварительную трехместную таблицу учета заказов START VIP и получения кредитных бонусов для оплаты Заказа покупателя. Для полного исполнения Заказа на 39000 Евро, Заказ покупателя должен пройти три цикла семиместной Главной таблицы учета заказов PLATINUM. Переход в предварительную трехместную таблицу учета заказов START VIP происходит только один раз у нового покупателя при прохождении первого цикла семиместной таблицы учета заказов PLATINUM.

Предварительная трехместная таблица учета заказов START VIP предназначена для получения кредитных бонусов и для перехода Заказа покупателя на Главную семиместную таблицу учета заказов VIP.

Главная семиместная таблица учета заказов VIP предназначена для получения кредитных бонусов для оплаты Заказа покупателя. Для полного исполнения Заказа на 117000 Евро, Заказ покупателя должен пройти три цикла семиместной Главной таблицы учета заказов VIP.

Заказы с задатком в размере 225 € размещаются на Предварительную трехместную таблицу учета заказов START SILVER

Заказы с задатком в размере 425 € размещаются на Главную семиместную таблицу учета заказов SILVER

Заказы с задатком в размере 550 € размещаются на Предварительную трехместную таблицу учета заказов START GOLD

Заказы с задатком в размере 1050 € размещаются на Главную семиместную таблицу учета заказов GOLD

Заказы с задатком в размере 1550 € размещаются на Предварительную трехместную таблицу учета заказов START PLATINUM

Заказы с задатком в размере 3050 € размещаются на Главную семиместную таблицу учета заказов PLATINUM

Заказы с задатком в размере 4550 € размещаются на Предварительную трехместную таблицу учета заказов START VIP

Заказы с задатком в размере 9050 € размещаются на Главную семиместную таблицу учета заказов VIP

3. Принцип работы предварительных трехместных таблиц учета заказов START SILVER, START GOLD, START PLATINUM, START VIP

3.1 Принцип работы и порядок начисления кредитных бонусов в предварительной трехместной таблице учета заказов START SILVER

Таблица учета заказов состоит из двух уровней, на которых размещаются 3 заказа покупателей. Уровни располагаются сверху вниз. Расстановка Заказов покупателей производится слева направо и с учетом сделанных рекомендаций.

1 уровень 2 заказа

2 уровень 1 заказ

Все поступающие Заказы покупателей размещаются на первый уровень. Как только происходит заполнение Заказами покупателей первого уровня учетной таблицы заказов, таблица заказов делится на две симметричные таблицы заказов.

На Заказ покупателя начисляются 400 Кредитных бонусов и служат исключительно для автоматического перехода Заказа покупателя в Главную семиместную таблицу учета заказов SILVER на первый уровень. На первых уровнях двух новых таблиц учета заказов образуется по 2 свободных места для новых Заказов покупателей.

Начисленные кредитные бонусы данного типа Заказа не служат в распределении кредитных бонусов в Лидерской программе, а предназначены исключительно только для перехода в Главную семиместную таблицу учета заказов SILVER.

Квалификация в данном типе Заказа не обязательна.

Особенности размещения Заказов покупателей в данном типе таблицы учета заказов: Каждый новый размещенный Заказ при оплате задатка видит свой заказ на 2 уровне учетной таблицы Заказа. Если покупателем привлекается новый заказ, он размещается в свободном месте на первом уровне учетной таблицы заказов. Покупатель, разместившийся на правах нового Заказа, так же видит свой Заказ на 2 уровне таблицы учета заказов. Пригласивший Покупатель нового покупателя, видит данный заказ у себя в таблице учета заказов на 1 уровне в данной таблице учета заказов.

Если новый Заказ покупателя имеет уже два новых Заказа покупателя, а пригласивший его покупатель не имеет второго покупателя с Заказом, то все новые Заказы покупателя размещаются в его учетной таблице и Заказ данного покупателя переходит в Главную учетную таблицу раньше своего пригласителя к его пригласителю в учетную таблицу Заказов и имеет больше преимуществ в получении бонусного вознаграждения. После того как заказ пригласителя разместит в своей учетной таблице второй Заказ, то он также переходит в главную таблицу учета заказов к своему пригласителю.

Покупатель, участвующий в бонусной программе, имеющий Заказ в предварительной трехместной таблицы учета заказов START SILVER, имеет право привлекать новых

покупателей, как в данный тип заказов, так и в Главные семиместные типы Заказов.

3.2 Принцип работы и порядок начисления кредитных бонусов в предварительной трехместной таблице учета заказов START GOLD

Таблица учета заказов состоит из двух уровней, на которых размещаются 3 заказа покупателей. Уровни располагаются сверху вниз. Расстановка Заказов покупателей производится слева направо и с учетом сделанных рекомендаций.

1 уровень 2 заказа

2 уровень 1 заказ

Все поступающие Заказы покупателей размещаются на первый уровень. Как только происходит заполнение Заказами покупателей первого уровня учетной таблицы заказов, таблица заказов делится на две симметричные таблицы заказов.

На Заказ покупателя начисляются 1000 Кредитных бонусов и служат исключительно для автоматического перехода Заказа покупателя в Главную семиместную таблицу учета заказов GOLD на первый уровень. На первых уровнях двух новых таблиц учета заказов образуется по 2 свободных места для новых Заказов покупателей.

Начисленные кредитные бонусы данного типа Заказа не служат в распределении кредитных бонусов в Лидерской программе, а предназначены исключительно только для перехода в Главную семиместную таблицу учета заказов GOLD.

Квалификация в данном типе Заказа не обязательна.

Покупатель, участвующий в бонусной программе, имеющий Заказ в предварительной трехместной таблице учета заказов START GOLD, имеет право привлекать новых покупателей, как в данный тип заказов, так и в Главные семиместные типы Заказов.

3.3 Принцип работы и порядок начисления кредитных бонусов в предварительной трехместной таблице учета заказов START PLATINUM

Таблица учета заказов состоит из двух уровней, на которых размещаются 3 заказа покупателей. Уровни располагаются сверху вниз. Расстановка Заказов покупателей производится слева направо и с учетом сделанных рекомендаций.

1 уровень 2 заказа

2 уровень 1 заказ

Все поступающие Заказы покупателей размещаются на первый уровень. Как только происходит заполнение Заказами покупателей первого уровня учетной таблицы заказов, таблица заказов делится на две симметричные таблицы заказов.

На Заказ покупателя начисляются 3000 Кредитных бонусов и служат исключительно для автоматического перехода Заказа покупателя в Главную семиместную таблицу учета заказов PLATINUM на первый уровень. На первых уровнях двух новых таблиц учета заказов образуется по 2 свободных места для новых Заказов покупателей.

Начисленные кредитные бонусы данного типа Заказа не служат в распределении кредитных бонусов в Лидерской программе, а предназначены исключительно только для перехода в Главную семиместную таблицу учета заказов PLATINUM.

Квалификация в данном типе Заказа не обязательна.

Покупатель, участвующий в бонусной программе, имеющий Заказ в предварительной трехместной таблице учета заказов START PLATINUM, имеет право привлекать новых покупателей, как в данный тип заказов, так и в Главные семиместные типы Заказов.

3.4 Принцип работы и порядок начисления кредитных бонусов в предварительной трехместной таблице учета заказов START VIP

Таблица учета заказов состоит из двух уровней, на которых размещаются 3 заказа покупателей. Уровни располагаются сверху вниз. Расстановка Заказов покупателей производится слева направо и с учетом сделанных рекомендаций.

1 уровень 2 заказа

2 уровень 1 заказ

Все поступающие Заказы покупателей размещаются на первый уровень. Как только происходит заполнение Заказами покупателей первого уровня учетной таблицы заказов, таблица заказов делится на две симметричные таблицы заказов.

На Заказ покупателя начисляются 9000 Кредитных бонусов и служат исключительно для автоматического перехода Заказа покупателя в Главную семиместную таблицу учета заказов VIP на первый уровень. На первых уровнях двух новых таблиц учета заказов образуется по 2 свободных места для новых Заказов покупателей.

Начисленные кредитные бонусы данного типа Заказа не служат в распределении кредитных бонусов в Лидерской программе, а предназначены исключительно только для перехода в Главную семиместную таблицу учета заказов VIP.

Квалификация в данном типе Заказа не обязательна.

Покупатель, участвующий в бонусной программе, имеющий Заказ в предварительной трехместной таблицы учета заказов START VIP, имеет право привлекать новых покупателей, как в данный тип заказов, так и в Главные семиместные типы Заказов.

4. Принцип работы главных семиместных таблиц учета заказов SILVER, GOLD, PLATINUM, VIP

4.1 Принцип работы и порядок начисления кредитных бонусов в главной семиместной таблице учета заказов SILVER

Таблица учета заказов состоит из трех уровней, на которых размещаются 7 заказов покупателей. Уровни располагаются сверху вниз. Расстановка Заказов покупателей производится слева направо и с учетом сделанных рекомендаций.

1 уровень 4 заказа

2 уровень 2 заказа

3 уровень 1 заказ

Все поступающие Заказы покупателей размещаются на первый уровень. Как только происходит заполнение Заказами покупателей первого уровня таблицы учета заказов, таблица учета Заказов делится на две симметричные таблицы учета Заказов. Заказ покупателя переходит на второй уровень. На первых уровнях двух новых таблиц учета заказов образуется по 4 свободных места для новых Заказов покупателей.

И как только происходит заполнение первого уровня таблицы учета заказов, на которой находится Заказ покупателя, еще 4 новыми заказами, Заказ покупателя переходит на 3 уровень. При следующем разделении таблицы учета Заказов в первом цикле, Заказ покупателя автоматически переходит в предварительную трехместную таблицу учета заказов START GOLD, Заказ покупателя автоматически переходит во второй цикл и на Заказ покупателя начисляются Кредитные бонусы.

По окончании второго цикла, снова происходит начисление Кредитных бонусов. И когда Заказ покупателя переходит в третий цикл, то по окончании которого снова происходит начисление Кредитных бонусов.

На начисленные Кредитные бонусы покупаются слитки инвестиционного золота. При этом 1 кредитный бонус приравнивается к 1 евро.

Минимальное условие для получения квалификации на получение Кредитных бонусов:

Покупатель, Владелец Заказа должен привлечь минимум два новых Заказа на Главную семиместную таблицу учета заказов любого типа. Эти привлеченные заказы будут учтены при всех последующих циклах. Заказ покупателя, для его исполнения, должен пройти три цикла Главной семиместной таблицы учета Заказов SILVER.

Для получения вознаграждения в размере 1600 кредитных бонусов, Покупатель должен привлечь на Главную семиместную таблицу учета Заказа минимум два новых Заказа, находясь на любом уровне первого цикла Главной семиместной таблицы учета заказов SILVER.

Если выполнено это условие, то по окончании первого цикла на Заказ покупателя начисляется бонусное вознаграждение:

в размере 1600 Кредитных бонусов, из которых вычитается:

- 400 Кредитных бонусов для автоматического перехода во второй цикл Заказа SILVER
- 550 Кредитных бонусов за переход в следующий тип Заказа - в предварительную трехместную таблицу учета заказов START GOLD
- 65 Кредитных бонусов (10%), как сбор за обработку Заказа.

На оставшиеся 585 Кредитных бонусов покупаются слитки инвестиционного золота из Интернет-Магазина.

По окончании второго цикла на Заказ покупателя начисляется бонусное вознаграждение:

в размере 1600 Кредитных бонусов, из которых вычитается:

- 400 Кредитных бонусов для автоматического перехода в третий цикл Заказа SILVER
- 120 Кредитных бонусов (10%), как сбор за обработку Заказа.

На оставшиеся 1080 Кредитных бонусов покупаются слитки инвестиционного золота из Интернет-Магазина.

По окончании третьего цикла на Заказ покупателя начисляется бонусное вознаграждение:

в размере 1600 Кредитных бонусов, из которых вычитается:

- 425 Кредитных бонусов для автоматического перехода в первый цикл нового Заказа SILVER.

По завершении Заказа, Покупатель может оформить новый Заказ оплатив задаток в сумме 425 Кредитных бонусов. Участие Покупателя в маркетинговой программе InnovaGold продолжается, ранее привлеченные заказы учитываются при последующем начислении кредитных бонусов.

- 117.50 Кредитных бонусов (10%), как сбор за обработку Заказа.

На оставшиеся 1057.50 Кредитных бонусов покупаются слитки инвестиционного золота из Интернет-Магазина.

Один привлеченный Заказ на любом уровне или ни одного привлеченного Заказа Покупателем на Главную семиместную таблицу учета SILVER, не дают право Заказу покупателя на получение бонусного вознаграждения. Этот цикл не учитывается в счет исполнения заказа. Кредитные бонусы не начисляются.

Происходит автоматический возврат Заказа покупателя на начало цикла, пока не выполнится бонусное условие по привлечению минимум двух заказов. Заказ покупателя возвращается в первоначальное положение и начинает снова движение за вознаграждением. Привлеченный Заказ сохраняется на второй и третий цикл.

Если на Заказ покупателя не начисляется максимальное вознаграждение после прохождения трех циклов Главной семиместной таблицы учета заказов SILVER, Владелец заказа вправе завершить свой Заказ за счет денежных средств до полной суммы исполнения заказа и получить слитки инвестиционного золота или получить уже имеющиеся слитки из хранилища или продать их обратно компании. Заказ будет считаться завершенным.

Покупатель может оформить новый заказ путем оплаты задатка в размере 425 кредитных бонусов еще на 3 цикла.

Если Заказ клиента прошел три цикла Главной семиместной таблицы учета заказов SILVER и клиент не привлек ни одного или только одного покупателя, на его задаток в 400 Евро покупается золото из Интернет – Магазина и его Заказ выводится из бонусной программы. Его рекомендатель теряет одну квалификационную единицу. Если покупатель пожелает снова участвовать в бонусной программе, он может оформить новый Заказ.

4.2 Принцип работы и порядок начисления кредитных бонусов в главной семиместной таблице учета заказов GOLD

Таблица учета заказов состоит из трех уровней, на которых размещаются 7 заказов покупателей. Уровни располагаются сверху вниз. Расстановка Заказов покупателей производится слева направо и с учетом сделанных рекомендаций.

1 уровень 4 заказа

2 уровень 2 заказа

3 уровень 1 заказ

Все поступающие Заказы покупателей размещаются на первый уровень. Как только происходит заполнение Заказами покупателей первого уровня таблицы учета заказов, таблица учета Заказов делится на две симметричные таблицы учета Заказов. Заказ покупателя переходит на второй уровень. На первых уровнях двух новых таблиц учета заказов образуется по 4 свободных места для новых Заказов покупателей.

И как только происходит заполнение первого уровня таблицы учета заказов, на которой находится Заказ покупателя, еще 4 новыми заказами, Заказ покупателя переходит на 3 уровень. При следующем разделении таблицы учета Заказов в первом цикле, Заказ покупателя автоматически переходит в предварительную трехместную таблицу учета заказов START PLATINUM, Заказ покупателя автоматически переходит во второй цикл и на Заказ покупателя начисляются Кредитные бонусы.

По окончании второго цикла, снова происходит начисление Кредитных бонусов. И когда Заказ покупателя переходит в третий цикл, то по окончании которого снова происходит начисление Кредитных бонусов.

На начисленные Кредитные бонусы покупаются слитки инвестиционного золота. При этом 1 кредитный бонус приравнивается к 1 евро.

Минимальное условие для получения квалификации на получение Кредитных бонусов: Покупатель, Владелец Заказа должен привлечь минимум два новых Заказа на Главную семиместную таблицу учета заказов любого типа. Эти привлеченные заказы будут учтены при всех последующих циклах. Заказ покупателя, для его исполнения, должен пройти три цикла Главной семиместной таблицы учета Заказов GOLD.

Для получения вознаграждения в размере 4000 кредитных бонусов, Покупатель должен привлечь на Главную семиместную таблицу учета Заказа любого типа - минимум два новых Заказа, находясь на любом уровне первого цикла Главной семиместной таблицы учета заказов GOLD.

Если выполнено это условие, то по окончании первого цикла на Заказ покупателя начисляется бонусное вознаграждение:

в размере 4000 Кредитных бонусов, из которых вычитается:

- 1000 Кредитных бонусов для автоматического перехода во второй цикл Заказа GOLD
- 1550 Кредитных бонусов за переход в следующий тип Заказа - в предварительную трехместную таблицу учета заказов START PLATINUM
- 145 Кредитных бонусов (10%), как сбор за обработку Заказа.

На оставшиеся 1305 Кредитных бонусов покупаются слитки инвестиционного золота из Интернет-Магазина.

По окончании второго цикла на Заказ покупателя начисляется бонусное вознаграждение:

в размере 4000 Кредитных бонусов, из которых вычитается:

- 1000 Кредитных бонусов для автоматического перехода в третий цикл Заказа GOLD
- 300 Кредитных бонусов (10%), как сбор за обработку Заказа.

На оставшиеся 2700 Кредитных бонусов покупаются слитки инвестиционного золота из Интернет-Магазина.

По окончании третьего цикла на Заказ покупателя начисляется бонусное вознаграждение:

в размере 4000 Кредитных бонусов, из которых вычитается:

- 1050 Кредитных бонусов для автоматического перехода в первый цикл нового Заказа GOLD.

По завершении Заказа, Покупатель может оформить новый Заказ оплатив задаток в размере 1050 Кредитных бонусов. Участие Покупателя в маркетинговой программе InnovaGold продолжается, ранее привлеченные заказы учитываются при последующем начислении кредитных бонусов.

- 295 Кредитных бонусов (10%), как сбор за обработку Заказа.

На оставшиеся 2655 Кредитных бонусов покупаются слитки инвестиционного золота из Интернет-Магазина.

Один привлеченный Заказ на любом уровне или ни одного привлеченного Заказа Покупателем на Главную семиместную таблицу учета GOLD, не дают право Заказу покупателя на получение бонусного вознаграждения. Этот цикл не учитывается в счет исполнения заказа. Кредитные бонусы не начисляются.

Происходит автоматический возврат Заказа покупателя на начало цикла, пока не выполнится бонусное условие по привлечению минимум двух заказов. Заказ покупателя возвращается в первоначальное положение и начинает снова движение за вознаграждением. Привлеченный Заказ сохраняется на второй и третий цикл.

Если на Заказ покупателя не начисляется максимальное вознаграждение после прохождения трех циклов Главной семиместной таблицы учета заказов GOLD, Владелец заказа вправе завершить свой Заказ за счет денежных средств до полной суммы исполнения заказа и получить слитки инвестиционного золота или получить уже имеющиеся слитки из хранилища или продать их обратно компании. Заказ будет считаться завершенным.

Покупатель может оформить новый заказ путем оплаты задатка в сумме 1050 кредитных бонусов еще на 3 цикла.

Если Заказ покупателя прошел три цикла Главной семиместной таблицы учета заказов GOLD и покупатель не привлек ни одного или только одного покупателя, на его задаток в 1000 Евро покупается золото из Интернет – Магазина и его Заказ выводится из бонусной программы. Его рекомендатель теряет одну квалификационную единицу. Если покупатель пожелает снова участвовать в бонусной программе, он может оформить новый Заказ.

4.3 Принцип работы и порядок начисления кредитных бонусов в главной семиместной таблице учета заказов PLATINUM

Таблица учета заказов состоит из трех уровней, на которых размещаются 7 заказов покупателей. Уровни располагаются сверху вниз. Расстановка Заказов покупателей производится слева направо и с учетом сделанных рекомендаций.

1 уровень 4 заказа

2 уровень 2 заказа

3 уровень 1 заказ

Все поступающие Заказы покупателей размещаются на первый уровень. Как только происходит заполнение Заказами покупателей первого уровня таблицы учета заказов, таблица учета Заказов делится на две симметричные таблицы учета Заказов. Заказ покупателя переходит на второй уровень. На первых уровнях двух новых таблиц учета заказов образуется по 4 свободных места для новых Заказов покупателей.

И как только происходит заполнение первого уровня таблицы учета заказов, на которой находится Заказ покупателя, еще 4 новыми заказами, Заказ покупателя переходит на 3 уровень. При следующем разделении таблицы учета Заказов в первом цикле, Заказ покупателя автоматически переходит в предварительную трехместную таблицу учета заказов START VIP, Заказ покупателя автоматически переходит во второй цикл и на Заказ покупателя начисляются Кредитные бонусы. По окончании второго цикла, снова

происходит начисление Кредитных бонусов. И когда Заказ покупателя переходит в третий цикл, то по окончании которого снова происходит начисление Кредитных бонусов. На начисленные Кредитные бонусы покупаются слитки инвестиционного золота. При этом 1 кредитный бонус приравнивается к 1 евро.

Минимальное условие для получения квалификации на получение Кредитных бонусов: Покупатель, Владелец Заказа должен привлечь минимум два новых Заказа на Главную семиместную таблицу учета заказов любого типа. Эти привлеченные заказы будут учтены при всех последующих циклах. Заказ покупателя, для его исполнения, должен пройти три цикла Главной семиместной таблицы учета Заказов PLATINUM.

Для получения вознаграждения в размере 12000 кредитных бонусов, Покупатель должен привлечь на Главную семиместную таблицу учета Заказа любого типа - минимум два новых Заказа, находясь на любом уровне первого цикла Главной семиместной таблицы учета заказов PLATINUM.

Если выполнено это условие, то по окончании первого цикла на Заказ покупателя начисляется бонусное вознаграждение:

в размере 12000 Кредитных бонусов, из которых вычитается:

- 3000 Кредитных бонусов для автоматического перехода во второй цикл Заказа PLATINUM

- 4550 Кредитных бонусов за переход в следующий тип Заказа - в предварительную трехместную таблицу учета заказов START VIP

- 445 Кредитных бонусов (10%), как сбор за обработку Заказа.

На оставшиеся 4005 Кредитных бонусов покупаются слитки инвестиционного золота из Интернет-Магазина.

По окончании второго цикла на Заказ покупателя начисляется бонусное вознаграждение:

в размере 12000 Кредитных бонусов, из которых вычитается:

- 3000 Кредитных бонусов для автоматического перехода в третий цикл Заказа PLATINUM

- 900 Кредитных бонусов (10%), как сбор за обработку Заказа.

На оставшиеся 8100 Кредитных бонусов покупаются слитки инвестиционного золота из Интернет-Магазина.

По окончании третьего цикла на Заказ покупателя начисляется бонусное вознаграждение:

в размере 12000 Кредитных бонусов, из которых вычитается:

- 3050 Кредитных бонусов для автоматического перехода в первый цикл нового Заказа PLATINUM.

По завершении Заказа, Покупатель может оформить новый Заказ оплатив задаток в сумме 3050 Кредитных бонусов. Участие Покупателя в маркетинговой программе InnovaGold продолжается, ранее привлеченные заказы учитываются при последующем начислении кредитных бонусов.

- 895 Кредитных бонусов (10%), как сбор за обработку Заказа.

На оставшиеся 8055 Кредитных бонусов покупаются слитки инвестиционного золота из Интернет-Магазина.

Один привлеченный Заказ на любом уровне или ни одного привлеченного Заказа Покупателем на Главную семиместную таблицу учета PLATINUM, не дают право Заказу покупателя на получение бонусного вознаграждения. Этот цикл не учитывается в счет исполнения заказа. Кредитные бонусы не начисляются.

Происходит автоматический возврат Заказа покупателя на начало цикла, пока не выполнится бонусное условие по привлечению минимум двух заказов. Заказ покупателя возвращается в первоначальное положение и начинает снова движение за вознаграждением. Привлеченный Заказ сохраняется на второй и третий цикл.

Если на Заказ покупателя не начисляется максимальное вознаграждение после прохождения трех циклов Главной семиместной таблицы учета заказов PLATINUM, Владелец заказа вправе завершить свой Заказ за счет денежных средств до полной суммы исполнения заказа и получить слитки инвестиционного золота или получить уже имеющиеся слитки из хранилища или продать их обратно компании. Заказ будет считаться завершенным. Покупатель может оформить новый заказ путем оплаты задатка в сумме 3050 кредитных бонусов еще на 3 цикла.

Если Заказ покупателя прошел три цикла Главной семиместной таблицы учета заказов PLATINUM и клиент не привлек ни одного или только одного покупателя, на его задаток в 3000 Евро покупается золото из Интернет – Магазина и его Заказ выводится из бонусной программы. Его рекомендатель теряет одну квалификационную единицу. Если Покупатель пожелает снова участвовать в бонусной программе, он может оформить новый Заказ.

4.4 Принцип работы и порядок начисления кредитных бонусов в главной семиместной таблице учета заказов VIP

Таблица учета заказов состоит из трех уровней, на которых размещаются 7 заказов покупателей. Уровни располагаются сверху вниз. Расстановка Заказов покупателей производится слева направо и с учетом сделанных рекомендаций.

1 уровень 4 заказа

2 уровень 2 заказа

3 уровень 1 заказ

Все поступающие Заказы покупателей размещаются на первый уровень. Как только происходит заполнение Заказами покупателей первого уровня таблицы учета заказов, таблица учета Заказов делится на две симметричные таблицы учета Заказов. Заказ покупателя переходит на второй уровень. На первых уровнях двух новых таблиц учета заказов образуется по 4 свободных места для новых Заказов покупателей.

И как только происходит заполнение первого уровня таблицы учета заказов, на которой находится Заказ покупателя, еще 4 новыми заказами, Заказ покупателя переходит на 3 уровень. При следующем разделении таблицы учета Заказов в первом цикле, Заказ покупателя автоматически переходит во второй цикл и на Заказ покупателя начисляются Кредитные бонусы.

По окончании второго цикла, снова происходит начисление Кредитных бонусов. И когда Заказ покупателя переходит в третий цикл, то по окончании которого снова происходит начисление Кредитных бонусов.

На начисленные Кредитные бонусы покупаются слитки инвестиционного золота. При этом 1 кредитный бонус приравнивается к 1 евро.

Минимальное условие для получения квалификации на получение Кредитных бонусов: Покупатель, Владелец Заказа должен привлечь минимум два новых Заказа на Главную семиместную таблицу учета заказов любого типа. Эти привлеченные заказы будут учтены при всех последующих циклах. Заказ покупателя, для его исполнения, должен пройти три цикла Главной семиместной таблицы учета Заказов VIP.

Для получения вознаграждения в размере 36000 кредитных бонусов, Покупатель должен привлечь на Главную семиместную таблицу учета Заказа любого типа - минимум два новых Заказа, находясь на любом уровне первого цикла Главной семиместной таблицы учета заказов VIP.

Если выполнено это условие, то по окончании первого цикла на Заказ покупателя начисляется бонусное вознаграждение:

в размере 36000 Кредитных бонусов, из которых вычитается:

- 9000 Кредитных бонусов для автоматического перехода во второй цикл Заказа VIP
- 2700 Кредитных бонусов (10%), как сбор за обработку Заказа.

На оставшиеся 24300 Кредитных бонусов покупаются слитки инвестиционного золота из Интернет-Магазина.

По окончании второго цикла на Заказ покупателя начисляется бонусное вознаграждение:

в размере 36000 Кредитных бонусов, из которых вычитается:

- 9000 Кредитных бонусов для автоматического перехода в третий цикл Заказа VIP
- 2700 Кредитных бонусов (10%), как сбор за обработку Заказа.

На оставшиеся 24300 Кредитных бонусов покупаются слитки инвестиционного золота из Интернет-Магазина.

По окончании третьего цикла на Заказ покупателя начисляется бонусное вознаграждение:

в размере 36000 Кредитных бонусов, из которых вычитается:

- 9050 Кредитных бонусов для автоматического перехода в первый цикл нового Заказа VIP.

По завершении Заказа, Покупатель может оформить новый Заказ, оплатив задаток в сумме 9050 Кредитных бонусов. Участие Покупателя в маркетинговой программе InnovaGold продолжается, ранее привлеченные заказы учитываются при последующем начислении кредитных бонусов.

- 2695 Кредитных бонусов (10%), как сбор за обработку Заказа.

На оставшиеся 24255 Кредитных бонусов покупаются слитки инвестиционного золота из Интернет-Магазина.

Один привлеченный Заказ на любом уровне или ни одного привлеченного Заказа Покупателем на Главную семиместную таблицу учета VIP, не дают право Заказу покупателя на получение бонусного вознаграждения. Этот цикл не учитывается в счет исполнения заказа. Кредитные бонусы не начисляются.

Происходит автоматический возврат Заказа покупателя на начало цикла, пока не выполнится бонусное условие по привлечению минимум двух заказов. Заказ покупателя возвращается в первоначальное положение и начинает снова движение за вознаграждением. Привлеченный Заказ сохраняется на второй и третий цикл.

Если на Заказ покупателя не начисляется максимальное вознаграждение после прохождения трех циклов Главной семиместной таблицы учета заказов VIP, Владелец заказа вправе завершить свой Заказ за счет денежных средств до полной суммы исполнения заказа и получить слитки инвестиционного золота или получить уже имеющиеся слитки из хранилища или продать их обратно компании. Заказ будет считаться завершенным. Покупатель может оформить новый заказ путем оплаты задатка в сумме 9050 кредитных бонусов еще на 3 цикла.

Если Заказ покупателя прошел три цикла Главной семиместной таблицы учета заказов VIP и клиент не привлек ни одного или только одного покупателя, на его задаток в 9000 Евро покупается золото из Интернет – Магазина и его Заказ выводится из бонусной программы. Его рекомендатель теряет одну квалификационную единицу. Если покупатель пожелает снова участвовать в бонусной программе, он может оформить новый Заказ.

5. Порядок начисления кредитных бонусов при прямых продажах инвестиционного золота на полные Заказы в 5200 €, 13000 €, 39000 € и 117000 € и продажа товаров из Интернет-Магазина.

При прямых продажах Заказов покупателем на полные Заказы в 5200 €, 13000 €, 39000 € и 117000 € Компанией производится начисление Кредитных бонусов согласно Лидерской программе и соответствует начислению Кредитных бонусов Лидеру в соответствии с его Лидерским уровнем. Если покупатель не является Лидером Компании, то Кредитные бонусы начисляются согласно 1 уровню Лидерской карьеры в Компании.

При прямых продажах товаров в Интернет - Магазине начисление Кредитных бонусов производится согласно Лидерской программе и соответствует начислению Кредитных бонусов Лидеру в соответствии с его Лидерским уровнем. Если покупатель не является Лидером Компании, то Кредитные бонусы начисляются согласно 1 уровню Лидерской

карьеру в Компании.

6. Смена спонсора

- Смена спонсора в компании INNOVAGOLD не допускается.

7. Смена таблицы учета заказов

Заказ клиента может быть переведён на другую таблицу учета, только с первого уровня таблицы учета Заказов в течение 24 часов с момента оплаты заказа, по заявлению самого клиента. Заказ клиента не может покинуть таблицу своего прямого спонсора.

Если в течение 24 часов с момента постановки регистрации на таблицу учета Заказов, клиент делает заявление на перенос регистрации на другую таблицу учета и его регистрация находится на втором или третьем уровне, он оплачивает технические работы по возврату таблиц учета заказов в исходное положение в размере 100 евро (два технических купона по 50 евро).

Для перемещения заказа в другую таблицу учета заказов необходимо согласие всех АКТИВНЫХ владельцев заказов в исходной таблице учетов заказов. Статус «АКТИВНОГО» клиент теряет при отсутствии продаж в его структуре более 60 дней.

Если Заказ клиента находится на втором или третьем уровне его перенос возможен только путем замены с другой регистрацией на том же уровне таблицы заказов.

Перенос регистрации на другую таблицу учета с целью закрытия таблицы учета заказов не допускается, когда в таблице учета остается одно место.

Компания оставляет за собой право отказать в перемещении без объяснения причин.

Стоимость перемещения заказа в другую таблицу учета заказов составляет технический купон на 50 евро.

Любые изменения в течение установленного срока 24 часа после активации аккаунта можно произвести только один раз, при этом теряется право на отмену регистрации, а также любые другие изменения.

8. Лидерская программа

Лидерская программа – это система поощрения клиентов Компании от увеличения товарооборота Компании.

Заказ покупателя начинает продвигаться по Лидерской программе и участвовать в прибыли Интернет – Магазина согласно выполненным условиям выхода в Лидерскую программу по Уровням:

Уровень	Количество приглашенных	
	Личные	Оборот
11 2%	50	100000000
10 1,5%	40	50000000
9 1%	30	25000000
8 0,5%	25	10000000
7	20	2000000
6	15	1000000
5	10	600000

4	8	300000
3	6	150000
2	4	50000
1	2	6000

Кредитные бонусы полученные с Лидерской программы предназначены только для покупки инвестиционного золота и товаров из Интернет-Магазина.

Бонусные единицы по Лидерской программе на Заказ покупателя начисляются по формуле:

Количество полученных кредитных бонусов на привлеченный заказ по завершению каждого цикла, на которые было куплено инвестиционное золото, деленное на константу 500.

Лидерская программа имеет 11 уровней, уровни располагаются снизу вверх:

11 уровень	50 кредитных бонусов
10 уровень	49 кредитных бонусов
9 уровень	47 кредитных бонусов
8 уровень	45 кредитных бонусов
7 уровень	43 кредитных бонусов
6 уровень	40 кредитных бонусов
5 уровень	35 кредитных бонусов
4 уровень	30 кредитных бонусов
3 уровень	25 кредитных бонусов
2 уровень	20 кредитных бонусов
1 уровень	15 кредитных бонусов

9. Продажа, хранение и доставка золота

После выполнения заказа Покупатель имеет право:

- Продать приобретенные слитки золота обратно интернет-магазину по покупной цене на текущий день; или
- Передать на хранение приобретенные слитки золота в специализированное хранилище; или
- Получить приобретенные слитки золота застрахованной почтой.

Покупатель оплачивает все затраты на хранение и расходы на доставку, связанные с получением купленных слитков золота. Стоимость доставки с помощью зарегистрированной застрахованной почты определяется почтовой службой. В тех странах, где драгоценные металлы подвержены налогом на добавленную стоимость (НДС) и налогом на импорт, Покупатель несет полную ответственность за оплату всех НДС, налогов и сборов; и Организацию доставки заказа. Плата за хранение слитков золота, помещенного в специализированном хранилище, составляет 1,2% в год или 0,1% от стоимости золота Покупателя на ежемесячной основе. Плата за хранение золота, находящихся в хранилище оценивается в первый день каждого месяца.

10. Политика возврата золотых слитков

На основании «[Директивы 2002/65/ЕС о дистанционном маркетинге потребительских финансовых услуг](#)» потребителям не предоставляется право отказа от исполнения договора и возвращения товара компаниям – поставщикам дистанционного маркетинга потребительских финансовых услуг, цена которых зависит от колебаний конъюнктуры финансового рынка.

Золотые слитки INNOVAGOLD соответствуют международным стандартам качества «London Good Delivery» и имеют все необходимые сертификаты, поэтому наша Компания предоставляет своим Покупателям возможность совершить обратную продажу ранее приобретенного золотого слитка в Компанию по цене покупки в любой удобный момент. Обратная продажа золотого слитка INNOVAGOLD осуществляется при условии, если приобретённый золотой слиток находился на хранении в Компании и не был выдан Покупателю после осуществления покупки.

Цена покупки золотого слитка указана на сайте Компании как общедоступная опубликованная цена в момент совершения продажи. Цены на золотые слитки на сайте регулируются на основе ежедневного Лондонского фиксинга LBMA.

Оформление заявки на обратную продажу золотого слитка осуществляется через личный кабинет пользователя сайта компании путём нажатия кнопки «Продать». При поступлении заявки о продаже, система автоматически определяет цену покупки на основании опубликованных на сайте ежедневно обновляемых цен на золото, с учетом стоимости обработки платежа.

Доступ к полной версии «[Директивы 2002/65/ЕС Европейского Парламента и Совета Европы от 23 сентября 2002 г. о дистанционном маркетинге потребительских финансовых услуг](#)».

11. Налоги

Покупатель самостоятельно несет ответственность за уплату налогов с доходов от участия в программе InnoVaGold.