

TÉRMINOS DEL PROGRAMA DE BONIFICACIÓN

1. Términos y Condiciones Generales para participar en el Programa de Bonificación de InnovaGold

Los siguientes términos y condiciones reflejan el Acuerdo entre InnovaGold y el Comprador, el Propietario del pedido para participar en el programa de bonificación de InnovaGold.

La adopción de este Acuerdo brinda una oportunidad:

- para cada Comprador, Propietario del pedido: participar en el Programa de Bonificación de InnovaGold y recibir bonos de la Compañía InnovaGold por la exitosa publicidad de bienes y servicios proporcionados por la Compañía a través de la Tienda online.
- para la Compañía InnovaGold: recibir ingresos por la venta de bienes y servicios distribuidos por Internet.

Para participar en el Programa de Bonificación de InnovaGold, el Comprador debe:

- Registrarse en la tienda online
- Realizar un Pedido para la compra de bienes y servicios por un monto de **5,200 €, 13,000 €, 39,000 € o 117,000 €**, incluyendo una Tarifa de Procesamiento de un **10%**.
- Pagar el costo del pedido del cupón.

Un **Cupón de Orden** es un medio de pago dentro del sistema.

El Cupón de Orden incluye: El depósito para un conjunto de lingotes de oro de inversión de hasta 100 gramos, de acuerdo con la orden seleccionada por el comprador y la Tarifa de Suscripción para los servicios de Internet.

El costo del Cupón de Orden para la Tabla de Contabilidad de Pedidos de tres celdas START SILVER es de 225 €, incluyendo una Tarifa de Suscripción de 25 € para el servicio de Internet.

El costo del Cupón de Orden para la Tabla de Contabilidad de Pedidos de siete celdas SILVER es de 425 €, incluyendo una Tarifa de Suscripción de 25 € para el Servicio de Internet para pasar tres ciclos de este Pedido.

El costo del Cupón de Orden para la Tabla de Contabilidad de Pedidos de tres celdas START GOLD es de 550.00 €, incluyendo una Tarifa de Suscripción de 50.00 € para el servicio de Internet.

El costo del Cupón de Orden para la Tabla de Contabilidad de Pedidos de siete celdas GOLD es de € 1050.00, incluyendo una Tarifa de Suscripción de 50.00 € para el Servicio de Internet para pasar tres ciclos de este Pedido.

El costo del Cupón de Orden para la Tabla de Contabilidad de Pedidos de tres celdas START PLATINUM es de 1550.00 €, incluyendo una Tarifa de Suscripción de 50.00 € para el servicio de Internet.

El costo del Cupón de Orden para la Tabla de Contabilidad de Pedidos de siete celdas es de 3050.00 €, incluyendo una Tarifa de Suscripción de 50.00 € para el Servicio de Internet para pasar tres ciclos de este Pedido.

El costo del Cupón de Orden para la Tabla de Contabilidad de Pedidos de tres celdas START VIP es de 4550.00 €, incluyendo una Tarifa de Suscripción de 50.00 € para el servicio de Internet.

El costo del Cupón de Orden para la Tabla de Contabilidad de Pedidos de siete celdas VIP es de € 9050.00, incluyendo una Tarifa de Suscripción de 50.00 € para el Servicio de Internet para pasar tres ciclos de este Pedido.

Un miembro del Programa de Bonificación de la tienda online de InnovaGold tiene derecho a realizar un solo pedido a su nombre para la compra del conjunto de lingotes de oro de inversión, que incluye la posibilidad de realizar simultáneamente o cambiar automáticamente a pedidos por cada una de las cantidades de 5,200 €, 13,000 €, 39,000 € y 117,000 €.

Después de completar el Pedido, el Comprador puede pasar automáticamente al nuevo Pedido o extender la validez del Pedido anterior, trabajando con el mismo patrocinador. La transferencia automática por parte de un participante de un Programa de Bonificación a un nuevo tipo Pedido de Programa de Bonificación solo se puede hacer con el patrocinador actual.

En caso de violación de esta condición, la empresa se reserva el derecho de recuperar las multas por el monto de la remuneración.

En el caso de que un participante del programa de bonificación que ya tiene un Pedido con la compañía registre otro pedido bajo un patrocinador diferente, ante una queja del primer patrocinador, el segundo Pedido del Cliente se adjuntará al primer Pedido.

2. Modelo de negocio del Programa de Bonificación de InnovaGold

El Programa de Bonificación de InnovaGold está diseñado solo para ayudar a aquellos que desean promocionar los productos de la compañía a través de la tienda en Internet a nivel mundial y recibir bonos de crédito de la compañía por publicitar y atraer nuevos clientes. Un requisito previo es que el pago de la bonificación en forma de bonificaciones de crédito recibidas por publicidad y atracción de nuevos clientes solo se pueden utilizar para la compra de lingotes de oro de inversión y bienes para la ejecución de la orden del Comprador.

Modelo de negocio del Programa de Bonificación de InnovaGold

- **Tabla de Contabilidad de Pedidos Preliminar de tres celdas START SILVER**
- **Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas SILVER**
- **Tabla de Contabilidad de Pedidos Preliminar de tres celdas START GOLD**
- **Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas GOLD**
- **Tabla de Contabilidad de Pedidos Preliminar de tres celdas START PLATINUM**
- **Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas PLATINUM**
- **Tabla de Contabilidad de Pedidos Preliminar de tres celdas START VIP**
- **Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas VIP**

La Tabla de Contabilidad de Pedidos Preliminar de tres celdas START SILVER está diseñada para recibir bonificaciones de crédito y transferir el pedido del Comprador a la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas SILVER.

La Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas SILVER está diseñada para recibir bonificaciones de crédito para pagar el pedido del Comprador. En el primer ciclo de un nuevo Pedido del nuevo comprador se utiliza para pasar a la Tabla de Contabilidad de Pedidos Preliminar de tres celdas START GOLD y recibir bonificaciones de crédito para pagar el pedido del Comprador.

Para la ejecución completa del Pedido por **5,200 €**, el Pedido del comprador debe pasar por tres ciclos de la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas SILVER. La transición a la Tabla de Contabilidad de Pedidos Preliminar de tres celdas START GOLD ocurre solo una vez al nuevo comprador al pasar por el primer ciclo de la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas SILVER.

La Tabla de Contabilidad de Pedidos Preliminar de tres celdas START GOLD está diseñada para recibir bonificaciones de crédito y transferir el pedido del Comprador a la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas GOLD.

La Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas GOLD está diseñada para recibir bonificaciones de crédito para pagar el pedido del Comprador. En el primer ciclo de un nuevo Pedido del nuevo comprador se utiliza para pasar a la Tabla de Contabilidad de Pedidos Preliminar de tres celdas START PLATINUM y recibir bonificaciones de crédito para pagar el pedido del Comprador.

Para la ejecución completa del Pedido por **13,000 €**, el Pedido del comprador debe pasar por tres ciclos de la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas GOLD. La transición a la Tabla de Contabilidad de Pedidos Preliminar de tres celdas START PLATINUM ocurre solo una vez al nuevo comprador al pasar por el primer ciclo de la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas GOLD.

La Tabla de Contabilidad de Pedidos Preliminar de tres celdas START PLATINUM está diseñada para recibir bonificaciones de crédito y transferir el pedido del Comprador a la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas PLATINUM.

La Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas PLATINUM está diseñada para recibir bonificaciones de crédito para pagar el pedido del Comprador. En el primer ciclo de un nuevo Pedido del nuevo comprador se utiliza para pasar a la Tabla de Contabilidad de Pedidos Preliminar de tres celdas START VIP y recibir bonificaciones de crédito para pagar el pedido del Comprador.

Para la ejecución completa del Pedido por **39,000 €**, el Pedido del comprador debe pasar por tres ciclos de la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas PLATINUM. La transición a la Tabla de Contabilidad de Pedidos Preliminar de tres celdas START VIP ocurre solo una vez al nuevo comprador al pasar por el primer ciclo de la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas PLATINUM.

La Tabla de Contabilidad de Pedidos Preliminar de tres celdas START VIP está diseñada para recibir bonificaciones de crédito y transferir el pedido del Comprador a la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas VIP.

La Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas VIP está diseñada para recibir bonificaciones de crédito para pagar el pedido del Comprador.

Para la ejecución completa del Pedido por **117,000 €**, el Pedido del comprador debe pasar por tres ciclos de la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas VIP.

Los Pedidos con un depósito de **225 €** se colocan en **la Tabla de Contabilidad de Pedidos Preliminar de tres celdas START SILVER.**

Los Pedidos con un depósito de **425 €** se colocan en **la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas SILVER.**

Los Pedidos con un depósito de **550 €** se colocan en **la Tabla de Contabilidad de Pedidos Preliminar de tres celdas START GOLD.**

Los Pedidos con un depósito de **1,050 €** se colocan en **la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas GOLD.**

Los Pedidos con un pago inicial de **1,550 €** se colocan en **la Tabla de Contabilidad de Pedidos Preliminar de tres celdas START PLATINUM.**

Los Pedidos con un depósito de **3,050 €** se colocan en **la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas PLATINUM.**

Los Pedidos con un depósito de **€ 4,550** se colocan en **la Tabla de Contabilidad de Pedidos Preliminar de tres celdas START VIP.**

Los Pedidos con un depósito de **€ 9050** se colocan en **la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas VIP.**

3. El principio de funcionamiento de las Tablas de Contabilidad de Pedidos Preliminares de tres celdas START SILVER, START GOLD, START PLATINUM, START VIP.

3.1 El principio de funcionamiento y el procedimiento para acumular bonificaciones de crédito en la Tabla de Contabilidad de Pedidos Preliminar de tres celdas START SILVER.

La tabla de contabilidad de pedidos consta de dos niveles en los que se colocan 3 pedidos de clientes. Los niveles están ordenados de arriba hacia abajo. La colocación de pedidos de los clientes se realiza de izquierda a derecha y teniendo en cuenta las recomendaciones realizadas.

Nivel 1 - 2 Pedidos

Nivel 2 - 1 Pedido

Las características de colocación de pedidos de clientes en este tipo de Tabla de Contabilidad de Pedidos:

Cada nuevo Pedido realizado, al pagar un depósito, ve su Pedido en el nivel 2 de la Tabla de Pedidos. Si el Comprador atrae un nuevo Pedido, se coloca en una celda libre en el primer nivel de la Tabla de Pedidos. El Comprador, colocado según los derechos del nuevo Pedido, también ve su Pedido en el segundo nivel de la Tabla de Pedidos. El Comprador que invitó al nuevo Comprador ve este pedido en su Tabla de Contabilidad de Pedidos en el nivel 1 de esta Tabla de Contabilidad de pedidos.

Si el nuevo Pedido del Comprador ya tiene dos nuevos Compradores, y el Comprador que lo invitó no tiene un segundo Comprador, entonces todos los nuevos Pedidos del Comprador se colocan en su Tabla de Contabilidad y el Pedido del Comprador se transfiere a la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal antes de que su invitado a su invitador a la Tabla de Contabilidad de Pedidos y tiene más ventajas en recibir recompensas de bonificación.

Después de que el Pedido del invitador coloca el segundo Pedido en su Tabla de Contabilidad, él también va a la Tabla Principal del pedido que representa a su invitador.

Un Comprador que participe en el Programa de Bonificación, que tenga un Pedido en la Tabla de Contabilidad de Pedidos Preliminar de tres celdas START SILVER, tiene el derecho de atraer nuevos clientes, tanto en este tipo de pedidos como en los tipos de Pedidos Principales de siete celdas.

3.2 Principio de operación y procedimiento para calcular las bonificaciones de crédito en la Tabla de Contabilidad de Pedidos Preliminar de tres celdas START GOLD

La tabla de contabilidad de pedidos consta de dos niveles en los que se colocan 3 pedidos de clientes. Los niveles están ordenados de arriba hacia abajo. La colocación de pedidos de los clientes se realiza de izquierda a derecha y teniendo en cuenta las recomendaciones realizadas.

Nivel 1 - 2 Pedidos

Nivel 2 - 1 Pedido

Todos los Pedidos de Clientes entrantes se colocan en el primer nivel. Tan pronto como los pedidos de los Clientes de primer nivel completan la Tabla de Pedidos, la Tabla de Pedidos se divide en dos Tablas de Pedidos simétricas.

Se acumulan 1,000 Bonificaciones de Crédito en el Pedido del Comprador y se utilizan exclusivamente para la transferencia automática del pedido del Comprador a la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas GOLD al primer nivel. En los primeros niveles de las dos nuevas Tablas de Contabilidad de Pedidos, se forman 2 celdas libres para nuevos Pedidos de Clientes.

Las Bonificaciones de Crédito acumuladas de este tipo de Pedido no sirven en la distribución de Bonificaciones de Crédito en el Programa de Liderazgo, sino que están destinados únicamente a ir a la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas GOLD.

La calificación en este tipo de orden es opcional.

Un comprador que participa en el Programa de Bonificación, que tiene un Pedido en la Tabla de Contabilidad de Pedidos Preliminar de tres celdas START GOLD, tiene el derecho de atraer nuevos Clientes, tanto en este tipo de Pedidos como en los Tipos Principales de Pedidos de siete celdas.

3.3 Principio de operación y procedimiento para calcular las bonificaciones de crédito en la Tabla de Contabilidad de Pedidos Preliminar de tres celdas START PLATINUM.

La tabla de contabilidad de pedidos consta de dos niveles en los que se colocan 3 pedidos de clientes. Los niveles están ordenados de arriba hacia abajo. La colocación

de pedidos de los clientes se realiza de izquierda a derecha y teniendo en cuenta las recomendaciones realizadas.

Nivel 1 - 2 Pedidos

Nivel 2 - 1 Pedido

Todos los Pedidos de Clientes entrantes se colocan en el primer nivel. Tan pronto como los pedidos de los Clientes de primer nivel completan la Tabla de Pedidos, la Tabla de Pedidos se divide en dos Tablas de Pedidos simétricas.

Se acumulan 3,000 Bonificaciones de Crédito en el Pedido del Comprador y se utilizan exclusivamente para la transferencia automática del pedido del Comprador a la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas PLATINUM al primer nivel. En los primeros niveles de las dos nuevas Tablas de Contabilidad de Pedidos, se forman 2 celdas libres para nuevos Pedidos de Clientes.

Las Bonificaciones de Crédito acumuladas de este tipo de Pedido no sirven en la distribución de Bonificaciones de Crédito en el Programa de Liderazgo, sino que están destinados únicamente a ir a la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas PLATINUM.

La calificación en este tipo de orden es opcional.

Un comprador que participa en el Programa de Bonificación, que tiene un Pedido en la Tabla de Contabilidad de Pedidos Preliminar de tres celdas START PLATINUM, tiene el derecho de atraer nuevos Clientes, tanto en este tipo de Pedidos como en los Tipos Principales de Pedidos de siete celdas.

3.4 Principio de operación y procedimiento para calcular las bonificaciones de crédito en la Tabla de Contabilidad de Pedidos Preliminar de tres celdas START VIP.

La tabla de contabilidad de pedidos consta de dos niveles en los que se colocan 3 pedidos de clientes. Los niveles están ordenados de arriba hacia abajo. La colocación de pedidos de los clientes se realiza de izquierda a derecha y teniendo en cuenta las recomendaciones realizadas.

Nivel 1 - 2 Pedidos

Nivel 2 - 1 Pedido

Todos los Pedidos de Clientes entrantes se colocan en el primer nivel. Tan pronto como los pedidos de los Clientes de primer nivel completan la Tabla de Pedidos, la Tabla de Pedidos se divide en dos Tablas de Pedidos simétricas.

Se acumulan 9,000 Bonificaciones de Crédito en el Pedido del Comprador y se utilizan exclusivamente para la transferencia automática del pedido del Comprador a la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas VIP al primer nivel. En los primeros niveles de las dos nuevas Tablas de Contabilidad de Pedidos, se forman 2 celdas libres para nuevos Pedidos de Clientes.

Las Bonificaciones de Crédito acumuladas de este tipo de Pedido no sirven en la distribución de Bonificaciones de Crédito en el Programa de Liderazgo, sino que están destinados únicamente a ir a la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas VIP.

4. El principio de funcionamiento de las Tablas de Contabilidad de Pedidos Principales de siete celdas SILVER, GOLD, PLATINUM, VIP.

4.1 El principio de funcionamiento y el procedimiento para acumular bonificaciones de crédito en la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas SILVER.

La tabla de contabilidad de pedidos consta de dos niveles en los que se colocan 7 pedidos de clientes. Los niveles están ordenados de arriba hacia abajo. La colocación de pedidos de los clientes se realiza de izquierda a derecha y teniendo en cuenta las recomendaciones realizadas.

Nivel 1 - 4 Pedidos

Nivel 2 - 2 Pedidos

Nivel 3 - 1 Pedido

Todos los Pedidos de Clientes entrantes se colocan en el primer nivel. Tan pronto como los pedidos de los Clientes de primer nivel completan la Tabla de Pedidos, la Tabla de Pedidos se divide en dos Tablas de Pedidos simétricas.

El Pedido del Cliente pasa al segundo nivel. En los primeros niveles de las dos nuevas Tablas de Contabilidad de Pedidos, se forman 4 celdas libres para nuevos Pedidos de Clientes.

Y tan pronto como el primer nivel de la Tabla de Contabilidad de Pedidos, en el que se completa el pedido del comprador, se completa con 4 nuevos Pedidos más, el Pedido del Comprador pasa al nivel 3.

En la siguiente división de la Tabla de Contabilidad de Pedidos en el primer ciclo, el Pedido del Comprador pasa automáticamente en la Tabla de Contabilidad de Pedidos Preliminar de tres celdas START GOLD, el Pedido del Comprador se transfiere automáticamente en el segundo ciclo y las Bonificaciones de Crédito se acreditan al Pedido del Comprador.

Al final del segundo ciclo, las Bonificaciones de Crédito se acreditan nuevamente. Y cuando la orden del Comprador entra en el tercer ciclo, al final del cual las Bonificaciones de Crédito se acreditan nuevamente.

Por las Bonificaciones de Crédito acumuladas se compran lingotes de oro de inversión. En este caso, 1 Bono de Crédito equivale a 1 euro.

Condición mínima para calificar para Bonificación de Crédito:

El Comprador, El Propietario del Pedido debe atraer al menos dos nuevos Pedidos a la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas de cualquier tipo de pedidos. Estos pedidos atraídos se tendrán en cuenta en todos los ciclos posteriores. El Pedido del Comprador, para su ejecución, debe pasar tres ciclos de la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas SILVER.

Para obtener una recompensa de 1,600 Bonificaciones de Crédito, el Comprador debe llevar al primer ciclo de la Tabla de Contabilidad de Pedidos de siete celdas al menos dos nuevos Pedidos en cualquier nivel del primer ciclo de la Tabla de Contabilidad de Pedidos de siete celdas SILVER.

Si se cumple esta condición, al final del primer ciclo al Pedido del Comprador se le otorga una Recompensa de Bonificación: en la cantidad de 1,600 Bonificaciones de Crédito, de los cuales se deducen:

- **400 Bonos de Crédito** para la transición automática al segundo ciclo de Pedido de SILVER

- **550 Bonos de Crédito** para la transición al siguiente tipo de Pedido en la Tabla de Contabilidad de Pedidos Preliminar de tres celdas START GOLD

- **65 Bonos de Crédito** (10%) como una Tarifa de Procesamiento de Pedidos.

Con los **585 Bonos de Crédito** restantes se compran lingotes de oro de inversión de la tienda online.

Al final del segundo ciclo, el Comprador recibe una Recompensa de Bonificación: en la cantidad de 1,600 Bonificaciones de Crédito, de los cuales se deducen:

- **400 Bonos de Crédito** para la transición automáticamente al tercer ciclo de Pedido SILVER.

- **120 Bonos de Crédito** (10%), como una Tarifa de Procesamiento de Pedidos.

Con los **1,080 Bonos de Crédito** restantes se compran lingotes de oro de inversión de la tienda online.

Al final del tercer ciclo, el Comprador recibe una Recompensa de Bonificación: en la cantidad de 1,600 Bonificaciones de Crédito, de los cuales se deducen:

- **425 Bonos de Crédito** para la transición automática al primer ciclo de un nuevo Pedido de SILVER.

Una vez completado el Pedido, el Comprador puede realizar un nuevo Pedido mediante el pago de un depósito en la cantidad de 425 Bonos de Crédito. La participación del Comprador en el Programa de Marketing de Innova Gold continúa, los Pedidos previamente atraídos se contabilizan en la posterior acumulación de Bonificaciones de Crédito.

- **117.50 Bonos de Crédito** (10%), como una Tarifa de Procesamiento de Pedidos.

Con los **1,057.50 Bonos de Crédito** restantes se compran lingotes de oro de inversión de la tienda online.

Un Pedido atraído en cualquier nivel o cualquier Pedido atraído por el Comprador en la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas SILVER, no da derecho al Pedido del Comprador para recibir una Recompensa de Bonificación. Este ciclo no se incluye en la cuenta de ejecución del Pedido. Los Bonos de Crédito no se otorgan.

Se produce un reembolso automático del Pedido del Comprador al comienzo del ciclo hasta que se cumpla la condición de Bonificación para atraer al menos dos pedidos. El

pedido del comprador es devuelto a la posición original y comienza de nuevo el Movimiento de Recompensa. La orden atraída se guarda para el segundo y tercer ciclo.

Si el Pedido del Comprador no recibe la recompensa máxima después de pasar los tres ciclos de la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas SILVER, el Propietario del Pedido puede completar su Pedido con dinero en efectivo hasta el monto total de la ejecución del Pedido y obtener lingotes de oro de inversión o obtener lingotes ya disponibles del almacén o venderlos de vuelta a la empresa. La orden se considerará completa.

El Comprador puede realizar un nuevo Pedido mediante el pago de un depósito de 425 Bonos de Crédito durante otros 3 ciclos.

Si el Pedido del Cliente ha pasado tres ciclos de la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas SILVER, y el Cliente no ha atraído a ninguno o sólo un Comprador, en su depósito de 400 € se compra el oro de la Tienda online y su Pedido se retira del Programa de Bonificación.

Su Recomendador pierde una unidad de calificación. Si el Comprador desea participar de nuevo en el Programa de Bonificación, puede realizar un nuevo Pedido.

4.2 El principio de funcionamiento y el procedimiento para acumular bonificaciones de crédito en la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas GOLD.

La tabla de contabilidad de pedidos consta de dos niveles en los que se colocan 7 pedidos de clientes. Los niveles están ordenados de arriba hacia abajo. La colocación de pedidos de los clientes se realiza de izquierda a derecha y teniendo en cuenta las recomendaciones realizadas.

Nivel 1 - 4 Pedidos

Nivel 2 - 2 Pedidos

Nivel 3 - 1 Pedido

Todos los Pedidos de Clientes entrantes se colocan en el primer nivel. Tan pronto como los pedidos de los Clientes de primer nivel completan la Tabla de Pedidos, la Tabla de Pedidos se divide en dos Tablas de Pedidos simétricas.

El Pedido del Cliente pasa al segundo nivel. En los primeros niveles de las dos nuevas Tablas de Contabilidad de Pedidos, se forman 4 celdas libres para nuevos Pedidos de Clientes.

Y tan pronto como el primer nivel de la Tabla de Contabilidad de Pedidos, en el que se completa el pedido del comprador, se completa con 4 nuevos Pedidos más, el Pedido del Comprador pasa al nivel 3.

En la siguiente división de la Tabla de Contabilidad de Pedidos en el primer ciclo, el Pedido del Comprador pasa automáticamente en la Tabla de Contabilidad de Pedidos Preliminar de tres celdas START PLATINUM, el Pedido del Comprador se transfiere automáticamente en el segundo ciclo y las Bonificaciones de Crédito se acreditan al Pedido del Comprador.

Al final del segundo ciclo, las Bonificaciones de Crédito se acreditan nuevamente. Y cuando la orden del Comprador entra en el tercer ciclo, al final del cual las Bonificaciones de Crédito se acreditan nuevamente.

Por las Bonificaciones de Crédito acumuladas se compran lingotes de oro de inversión. En este caso, 1 Bono de Crédito equivale a 1 euro.

Condición mínima para calificar para Bonificación de Crédito:

El Comprador, El Propietario del Pedido debe atraer al menos dos nuevos Pedidos a la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas de cualquier tipo de pedidos. Estos pedidos atraídos se tendrán en cuenta en todos los ciclos posteriores. El Pedido del Comprador, para su ejecución, debe pasar tres ciclos de la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas GOLD.

Para obtener una recompensa de 4,000 Bonificaciones de Crédito, el Comprador debe llevar al primer ciclo de la Tabla de Contabilidad de Pedidos de siete celdas al menos dos nuevos Pedidos en cualquier nivel del primer ciclo de la Tabla de Contabilidad de Pedidos de siete celdas GOLD.

Si se cumple esta condición, al final del primer ciclo al Pedido del Comprador se le otorga una Recompensa de Bonificación: en la cantidad de 4,000 Bonificaciones de Crédito, de los cuales se deducen:

- **1,000 Bonos de Crédito** para la transición automática al segundo ciclo de Pedido de GOLD.

- **1,550 Bonos de Crédito** para la transición al siguiente tipo de Pedido en la Tabla de Contabilidad de Pedidos Preliminar de tres celdas START PLATINUM.

- **145 Bonos de Crédito (10%)** como una Tarifa de Procesamiento de Pedidos.

Con los **1,305 Bonos de Crédito** restantes se compran lingotes de oro de inversión de la tienda online.

Al final del segundo ciclo, el Comprador recibe una Recompensa de Bonificación: en la cantidad de 4,000 Bonificaciones de Crédito, de los cuales se deducen:

- **1,000 Bonos de Crédito** para la transición automáticamente al tercer ciclo de Pedido GOLD.

- **300 Bonos de Crédito (10%)**, como una Tarifa de Procesamiento de Pedidos.

Con los **2,700 Bonos de Crédito** restantes se compran lingotes de oro de inversión de la tienda online.

Al final del tercer ciclo, el Comprador recibe una Recompensa de Bonificación: en la cantidad de 4,000 Bonificaciones de Crédito, de los cuales se deducen:

- **1,050 Bonos de Crédito** para la transición automática al primer ciclo de un nuevo Pedido de GOLD.

Una vez completado el Pedido, el Comprador puede realizar un nuevo Pedido mediante el pago de un depósito en la cantidad de 1,050 Bonos de Crédito. La participación del Comprador en el Programa de Marketing de Innova Gold continúa, los Pedidos previamente atraídos se contabilizan en la posterior acumulación de Bonificaciones de Crédito.

- **295 Bonos de Crédito (10%)**, como una Tarifa de Procesamiento de Pedidos.

Con los **2,665 Bonos de Crédito** restantes se compran lingotes de oro de inversión de la tienda online.

Un Pedido atraído en cualquier nivel o cualquier Pedido atraído por el Comprador en la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas GOLD, no da derecho al Pedido del Comprador para recibir una Recompensa de Bonificación. Este ciclo no se incluye en la cuenta de ejecución del Pedido. Los Bonos de Crédito no se otorgan.

Se produce un reembolso automático del Pedido del Comprador al comienzo del ciclo hasta que se cumpla la condición de Bonificación para atraer al menos dos pedidos. El pedido del comprador es devuelto a la posición original y comienza de nuevo el Movimiento de Recompensa. La orden atraída se guarda para el segundo y tercer ciclo.

Si el Pedido del Comprador no recibe la recompensa máxima después de pasar los tres ciclos de la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas GOLD, el Propietario del Pedido puede completar su Pedido con dinero en efectivo hasta el monto total de la ejecución del Pedido y obtener lingotes de oro de inversión o obtener lingotes ya disponibles del almacén o venderlos de vuelta a la empresa. La orden se considerará completa.

El Comprador puede realizar un nuevo Pedido mediante el pago de un depósito de 1,050 Bonos de Crédito durante otros 3 ciclos.

Si el Pedido del Cliente ha pasado tres ciclos de la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas GOLD, y el Cliente no ha atraído a ninguno o sólo un Comprador, en su depósito de 1,000 € se compra el oro de la Tienda online y su Pedido se retira del Programa de Bonificación.

Su Recomendador pierde una unidad de calificación. Si el Comprador desea participar de nuevo en el Programa de Bonificación, puede realizar un nuevo Pedido.

4.3 El principio de funcionamiento y el procedimiento para acumular bonificaciones de crédito en la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas PLATINUM.

La tabla de contabilidad de pedidos consta de dos niveles en los que se colocan 7 pedidos de clientes. Los niveles están ordenados de arriba hacia abajo. La colocación de pedidos de los clientes se realiza de izquierda a derecha y teniendo en cuenta las recomendaciones realizadas.

Nivel 1 - 4 Pedidos

Nivel 2 - 2 Pedidos

Nivel 3 - 1 Pedido

Todos los Pedidos de Clientes entrantes se colocan en el primer nivel. Tan pronto como los pedidos de los Clientes de primer nivel completan la Tabla de Pedidos, la Tabla de Pedidos se divide en dos Tablas de Pedidos simétricas.

El Pedido del Cliente pasa al segundo nivel. En los primeros niveles de las dos nuevas Tablas de Contabilidad de Pedidos, se forman 4 celdas libres para nuevos Pedidos de Clientes.

Y tan pronto como el primer nivel de la Tabla de Contabilidad de Pedidos, en el que se completa el pedido del comprador, se completa con 4 nuevos Pedidos más, el Pedido del Comprador pasa al nivel 3.

En la siguiente división de la Tabla de Contabilidad de Pedidos en el primer ciclo, el Pedido del Comprador pasa automáticamente en la Tabla de Contabilidad de Pedidos Preliminar de tres celdas START VIP, el Pedido del Comprador se transfiere automáticamente en el segundo ciclo y las Bonificaciones de Crédito se acreditan al Pedido del Comprador.

Al final del segundo ciclo, las Bonificaciones de Crédito se acreditan nuevamente. Y cuando la orden del Comprador entra en el tercer ciclo, al final del cual las Bonificaciones de Crédito se acreditan nuevamente.

Por las Bonificaciones de Crédito acumuladas se compran lingotes de oro de inversión. En este caso, 1 Bono de Crédito equivale a 1 euro.

Condición mínima para calificar para Bonificación de Crédito:

El Comprador, El Propietario del Pedido debe atraer al menos dos nuevos Pedidos a la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas de cualquier tipo de pedidos. Estos pedidos atraídos se tendrán en cuenta en todos los ciclos posteriores. El Pedido del Comprador, para su ejecución, debe pasar tres ciclos de la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas PLATINUM.

Para obtener una recompensa de 12,000 Bonificaciones de Crédito, el Comprador debe llevar al primer ciclo de la Tabla de Contabilidad de Pedidos de siete celdas al menos dos nuevos Pedidos en cualquier nivel del primer ciclo de la Tabla de Contabilidad de Pedidos de siete celdas PLATINUM.

Si se cumple esta condición, al final del primer ciclo al Pedido del Comprador se le otorga una Recompensa de Bonificación: en la cantidad de 12,000 Bonificaciones de Crédito, de los cuales se deducen:

- **3,000 Bonos de Crédito** para la transición automáticamente al segundo ciclo de Pedido PLATINUM.

- **4550 Bonos de Crédito** para la transición al siguiente tipo de Pedido en la Tabla de Contabilidad de Pedidos Preliminar de tres celdas START VIP.

- **445 Bonos de Crédito (10%)**, como una Tarifa de Procesamiento de Pedidos.

Con los **4,005 Bonos de Crédito** restantes se compran lingotes de oro de inversión de la tienda online.

Al final del segundo ciclo, el Comprador recibe una Recompensa de Bonificación: en la cantidad de 12,000 Bonificaciones de Crédito, de los cuales se deducen:

- **3,000 Bonos de Crédito** para la transición automática al tercer ciclo de Pedido de PLATINUM.

- **900 Bonos de Crédito (10%)**, como una Tarifa de Procesamiento de Pedidos.

Con los **8,100 Bonos de Crédito** restantes se compran lingotes de oro de inversión de la tienda online.

Al final del tercer ciclo, el Comprador recibe una Recompensa de Bonificación: en la cantidad de 12,000 Bonificaciones de Crédito, de los cuales se deducen:

- **3,050 Bonos de Crédito** para la transición automática al primer ciclo de un nuevo Pedido de PLATINUM.

Una vez completado el Pedido, el Comprador puede realizar un nuevo Pedido mediante el pago de un depósito en la cantidad de 3,050 Bonos de Crédito. La participación del Comprador en el Programa de Marketing de Innova Gold continúa, los Pedidos previamente atraídos se contabilizan en la posterior acumulación de Bonificaciones de Crédito.

- **895 Bonos de Crédito** (10%), como una Tarifa de Procesamiento de Pedidos. Con los **8,055 Bonos de Crédito** restantes se compran lingotes de oro de inversión de la tienda online.

Un Pedido atraído en cualquier nivel o cualquier Pedido atraído por el Comprador en la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas PLATINUM, no da derecho al Pedido del Comprador para recibir una Recompensa de Bonificación. Este ciclo no se incluye en la cuenta de ejecución del Pedido. Los Bonos de Crédito no se otorgan.

Se produce un reembolso automático del Pedido del Comprador al comienzo del ciclo hasta que se cumpla la condición de Bonificación para atraer al menos dos pedidos. El pedido del comprador es devuelto a la posición original y comienza de nuevo el Movimiento de Recompensa. La orden atraída se guarda para el segundo y tercer ciclo.

Si el Pedido del Comprador no recibe la recompensa máxima después de pasar los tres ciclos de la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas PLATINUM, el Propietario del Pedido puede completar su Pedido con dinero en efectivo hasta el monto total de la ejecución del Pedido y obtener lingotes de oro de inversión o obtener lingotes ya disponibles del almacén o venderlos de vuelta a la empresa. La orden se considerará completa.

El Comprador puede realizar un nuevo Pedido mediante el pago de un depósito de 1,050 Bonos de Crédito durante otros 3 ciclos.

Si el Pedido del Cliente ha pasado tres ciclos de la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas PLATINUM, y el Cliente no ha atraído a ninguno o sólo un Comprador, en su depósito de 3,050 € se compra el oro de la Tienda online y su Pedido se retira del Programa de Bonificación.

Su Recomendador pierde una unidad de calificación. Si el Comprador desea participar de nuevo en el Programa de Bonificación, puede realizar un nuevo Pedido.

4.4 El principio de funcionamiento y el procedimiento para acumular bonificaciones de crédito en la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas VIP.

La tabla de contabilidad de pedidos consta de dos niveles en los que se colocan 7 pedidos de clientes. Los niveles están ordenados de arriba hacia abajo. La colocación

de pedidos de los clientes se realiza de izquierda a derecha y teniendo en cuenta las recomendaciones realizadas.

Nivel 1 - 4 Pedidos

Nivel 2 - 2 Pedidos

Nivel 3 - 1 Pedido

Todos los Pedidos de Clientes entrantes se colocan en el primer nivel. Tan pronto como los pedidos de los Clientes de primer nivel completan la Tabla de Pedidos, la Tabla de Pedidos se divide en dos Tablas de Pedidos simétricas.

El Pedido del Cliente pasa al segundo nivel. En los primeros niveles de las dos nuevas Tablas de Contabilidad de Pedidos, se forman 4 celdas libres para nuevos Pedidos de Clientes.

Y tan pronto como el primer nivel de la Tabla de Contabilidad de Pedidos, en el que se completa el pedido del comprador, se completa con 4 nuevos Pedidos más, el Pedido del Comprador pasa al nivel 3.

En la siguiente división de la Tabla de Contabilidad de Pedidos en el primer ciclo, el Pedido del Comprador pasa automáticamente en la Tabla de Contabilidad de Pedidos Preliminar de tres celdas START PLATINUM, el Pedido del Comprador se transfiere automáticamente en el segundo ciclo y las Bonificaciones de Crédito se acreditan al Pedido del Comprador.

Al final del segundo ciclo, las Bonificaciones de Crédito se acreditan nuevamente. Y cuando la orden del Comprador entra en el tercer ciclo, al final del cual las Bonificaciones de Crédito se acreditan nuevamente.

Por las Bonificaciones de Crédito acumuladas se compran lingotes de oro de inversión. En este caso, 1 Bono de Crédito equivale a 1 euro.

Condición mínima para calificar para Bonificación de Crédito:

El Comprador, El Propietario del Pedido debe atraer al menos dos nuevos Pedidos a la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas de cualquier tipo de pedidos. Estos pedidos atraídos se tendrán en cuenta en todos los ciclos posteriores. El Pedido del Comprador, para su ejecución, debe pasar tres ciclos de la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas VIP.

Para obtener una recompensa de 36,000 Bonificaciones de Crédito, el Comprador debe llevar al primer ciclo de la Tabla de Contabilidad de Pedidos de siete celdas al menos dos nuevos Pedidos en cualquier nivel del primer ciclo de la Tabla de Contabilidad de Pedidos de siete celdas VIP.

Si se cumple esta condición, al final del primer ciclo al Pedido del Comprador se le otorga una Recompensa de Bonificación: en la cantidad de 36,000 Bonificaciones de Crédito, de los cuales se deducen:

- **9,000 Bonos de Crédito** para la transición automática al segundo ciclo de Pedido de VIP.

- **2,700 Bonos de Crédito (10%)**, como una Tarifa de Procesamiento de Pedidos.

Con los **24,300 Bonos de Crédito** restantes se compran lingotes de oro de inversión de la tienda online.

Al final del tercer ciclo, el Comprador recibe una Recompensa de Bonificación: en la cantidad de 36,000 Bonificaciones de Crédito, de los cuales se deducen:

- **9,000 Bonos de Crédito** para la transición automática al tercer ciclo de Pedido de VIP.

- **2,700 Bonos de Crédito (10%)**, como una Tarifa de Procesamiento de Pedidos.

Con los **24,300 Bonos de Crédito** restantes se compran lingotes de oro de inversión de la tienda online.

Al final del tercer ciclo, el Comprador recibe una Recompensa de Bonificación: en la cantidad de 36,000 Bonificaciones de Crédito, de los cuales se deducen:

- **9,050 Bonos de Crédito** para la transición automática al primer ciclo de un nuevo Pedido de VIP.

Una vez completado el Pedido, el Comprador puede realizar un nuevo Pedido mediante el pago de un depósito en la cantidad de 9,050 Bonos de Crédito. La participación del Comprador en el Programa de Marketing de Innova Gold continúa, los Pedidos

previamente atraídos se contabilizan en la posterior acumulación de Bonificaciones de Crédito.

- **2,695 Bonos de Crédito (10%)**, como una Tarifa de Procesamiento de Pedidos. Con los **24,255 Bonos de Crédito** restantes se compran lingotes de oro de inversión de la tienda online.

Un Pedido atraído en cualquier nivel o cualquier Pedido atraído por el Comprador en la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas VIP, no da derecho al Pedido del Comprador para recibir una Recompensa de Bonificación. Este ciclo no se incluye en la cuenta de ejecución del Pedido. Los Bonos de Crédito no se otorgan.

Se produce un reembolso automático del Pedido del Comprador al comienzo del ciclo hasta que se cumpla la condición de Bonificación para atraer al menos dos pedidos. El pedido del comprador es devuelto a la posición original y comienza de nuevo el Movimiento de Recompensa. La orden atraída se guarda para el segundo y tercer ciclo.

Si el Pedido del Comprador no recibe la recompensa máxima después de pasar los tres ciclos de la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas VIP, el Propietario del Pedido puede completar su Pedido con dinero en efectivo hasta el monto total de la ejecución del Pedido y obtener lingotes de oro de inversión o obtener lingotes ya disponibles del almacén o venderlos de vuelta a la empresa. La orden se considerará completa.

El Comprador puede realizar un nuevo Pedido mediante el pago de un depósito de 9,050 Bonos de Crédito durante otros 3 ciclos.

Si el Pedido del Cliente ha pasado tres ciclos de la Tabla de Contabilidad de Pedidos Principal de siete celdas VIP, y el Cliente no ha atraído a ninguno o sólo un Comprador, en su depósito de 9,000 € se compra el oro de la Tienda online y su Pedido se retira del Programa de Bonificación.

Su Recomendador pierde una unidad de calificación. Si el Comprador desea participar de nuevo en el Programa de Bonificación, puede realizar un nuevo Pedido.

5. El procedimiento para calcular las Bonificaciones de Crédito por ventas directas de oro de inversión para pedidos completos de 5,200 €, 13,000 €, 39,000 € y 117,000 € y la venta de bienes de la Tienda Online.

En caso de ventas directas de Pedidos por parte del Comprador para Pedidos completos de **5,200 €, 13,000 €, 39,000 € y 117,000 €**, la Compañía calcula las Bonificaciones de Crédito de acuerdo con el Programa Liderazgo y corresponde al cálculo de las Bonificaciones de Crédito al Líder de acuerdo con su nivel de Liderazgo. Si el Comprador no es un Líder de la Compañía, las Bonificaciones de Crédito se otorgan de acuerdo con el Nivel 1 del Programa de Liderazgo de la Compañía.

En el caso de ventas directas de bienes en la Tienda Online, el cálculo de las Bonificaciones de Crédito se realiza de acuerdo con el Programa Liderazgo y corresponde a la acumulación de Bonificaciones de Crédito al Líder de acuerdo con su nivel de Liderazgo. Si el comprador no es un Líder de la Compañía, las bonificaciones de crédito se otorgan de acuerdo con el Nivel 1 del Programa de Liderazgo de la Compañía.

6. Cambio de Patrocinador

- **El cambio de patrocinador en la compañía INNOVA GOLD no está permitido.**

7. Cambio de Tabla de Contabilidad de Pedidos.

Un pedido del Cliente puede transferirse a otra Tabla de Contabilidad, únicamente desde el primer nivel de la Tabla de Pedidos dentro de las 24 horas desde el momento del pago del Pedido, a solicitud del Cliente. Un Pedido de ventas no puede abandonar la mesa de su patrocinador directo.

Si, dentro de las 24 horas desde el momento de la colocación del registro en la Tabla de Contabilidad de los Pedidos, el Cliente realiza una solicitud para transferir el registro a otra Tabla de Contabilidad de Pedidos y su registro se encuentra en el segundo o tercer nivel, el Cliente paga el trabajo técnico para devolver la Tabla de Pedidos a la posición original por un monto de 100 euros (dos cupones técnicos por 50 euros cada uno).

Para mover un Pedido a otra Tabla de Contabilidad de Pedidos, es necesario el consentimiento de todos los **propietarios de Pedidos ACTIVOS** en la Tabla original de

Contabilidad de Pedidos. El Cliente pierde el estado de "**ACTIVO**" en ausencia de ventas en su estructura durante más de 60 días.

Si el pedido de ventas está en el segundo o tercer nivel, su transferencia solo es posible al reemplazarlo con otro registro en el mismo nivel de la tabla de pedidos.

La transferencia del registro a otra Tabla de Contabilidad para cerrar la Tabla de Contabilidad de Pedidos no está permitida cuando queda un lugar en la tabla de contabilidad.

La empresa se reserva el derecho de negar la transición sin explicación.

El costo de transferir un Pedido a otra Tabla de Contabilidad de Pedidos es un cupón técnico de 50 euros.

Cualquier cambio dentro del período establecido de 24 horas después de la activación de la cuenta se puede hacer solo una vez, sin perder el derecho de cancelar el registro, así como cualquier otro cambio.

8. El Programa de Liderazgo es un sistema creado para motivar a los clientes en aumentar la facturación de la compañía.

La orden del comprador comienza a avanzar en el Programa Liderazgo y a participar en los ganancias de la Tienda Online de acuerdo con las condiciones cumplidas para ingresar al Programa de Liderazgo por niveles:

Nivel	Directos	Facturación
11 2%	50	100,000,000
10 1.5%	40	50,000,000
9 1%	30	25,000,000
8 0.5%	25	10,000,000
7	20	2,000,000
6	15	1,000,000
5	10	600,000

4	8	300,000
3	6	150,000
2	4	50,000
1	2	6,000

Los Bonos de Crédito recibidos del Programa de Liderazgo están destinados únicamente a la compra de oro de inversión y bienes de la Tienda Online.

Las Unidades de Bonificación en el Programa de Liderazgo para un pedido del Comprador se calculan de acuerdo con la fórmula:

La cantidad de Bonos de Crédito recibidos al final de cada ciclo para la compra de lingotes de oro de inversión dividido por la constante 500.

El Programa de Liderazgo tiene 11 niveles, los niveles se encuentran de abajo hacia arriba:

Nivel 11	50 Bonos de Crédito
Nivel 10	49 Bonos de Crédito
Nivel 9	47 Bonos de Crédito
Nivel 8	45 Bonos de Crédito
Nivel 7	43 Bonos de Crédito
Nivel 6	40 Bonos de Crédito
Nivel 5	35 Bonos de Crédito
Nivel 4	30 Bonos de Crédito
Nivel 3	25 Bonos de Crédito
Nivel 2	20 Bonos de Crédito
Nivel 1	15 Bonos de Crédito

9. Venta, almacenamiento y entrega de oro.

Después de completar el Pedido, el Comprador tiene el derecho:

- Volver a vender los lingotes de oro compradas en la tienda online al precio de compra del día actual; o
- Transferir los lingotes de oro adquiridos a una instalación de almacenamiento especializada para su almacenamiento; o
- Recibir los lingotes de oro comprados por correo asegurado.

El comprador paga todos los costos de almacenamiento y costos de envío asociados con la recepción de los lingotes de oro comprados.

Los costos del envío que utiliza el correo asegurado registrado son determinados por el servicio postal. En los países donde los metales preciosos están sujetos al impuesto al valor agregado (IVA) y al impuesto a la importación, el Comprador es totalmente responsable de pagar todo el IVA, los impuestos y las tarifas; y organización de entrega de pedidos. La tarifa por almacenar lingotes de oro colocados en una bóveda especializada es de 1.2% por año o 0.1% del oro del Comprador mensualmente. La tarifa por almacenar oro en la bóveda se estima el primer día de cada mes.

10. Política de devolución de lingotes de oro.

Según la "Directiva 2002/65/CE sobre comercialización a distancia de servicios financieros para el consumidor", los consumidores no tienen derecho a negarse a cumplir el contrato y devolver los bienes a las empresas, proveedores de comercialización a distancia de servicios financieros para el consumidor, cuyo precio depende de las fluctuaciones en las condiciones del mercado financiero.

Los lingotes de oro de INNOVAGOLD cumplen con los estándares internacionales de calidad de «London Good Delivery» y tienen todos los certificados necesarios, por lo que nuestra Compañía brinda a sus Compradores la oportunidad de revender el lingote de oro previamente comprado a la Compañía al precio de compra en cualquier momento conveniente.

La venta inversa del lingote de oro de INNOVAGOLD está sujeta a la condición de que el lingote de oro comprado fuera mantenido por la Compañía y no fuera emitido al Comprador después de la compra.

El precio de compra de un lingote de oro se indica en el sitio web de la Compañía como el precio publicado disponible al público en el momento de la venta. Los precios de los lingotes de oro en el sitio están regulados según la fijación diaria del LBMA en Londres.

La aplicación para la venta inversa del lingote de oro se ejecuta a través de la cuenta personal del usuario del sitio web de la empresa haciendo clic en el botón "Vender". Cuando se recibe un pedido de ventas, el sistema determina automáticamente el precio de compra en función de los precios de oro actualizados diariamente publicados en el sitio web, teniendo en cuenta el costo de procesamiento del pago.

Acceso a la versión completa de la Directiva [2002/65/EC del Parlamento Europeo y del Consejo, de 23 de septiembre de 2002, sobre comercialización a distancia de servicios financieros para el consumidor.](#)

11. Impuestos

El comprador es el único responsable de pagar impuestos sobre los ingresos por participar en el programa de InnoVaGold.